



M&A Advisory

Von der Deal-Origination bis zur Post-Merger-Wertschöpfung:
branchenspezialisierte M&A-Beratung für die Energiewende.



Peer-Group-Analyse

Due Diligence

Transaktionsstruktur

Post-Merger-Integration

KERNKOMPETENZEN (Auszug)

Buy-Side M&A & Due Diligence	Carve-outs & Distressed Acquisitions	PMI & Restrukturierung
<i>Investoren und strategische Käufer in der Energiewende sehen sich einer sich rasch verändernden Ziellandschaft gegenüber – mit begrenzter Branchenexpertise zur Beurteilung von Erlösqualität und regulatorischem Risiko von Geschäftsmodellen.</i>	<i>Carve-outs und Distressed Akquisitionen erfordern schnelle Umsetzung unter komplexen Bedingungen – Trennung von Vermögenswerten bei gleichzeitigem Management von Mitarbeiterübergängen und Sicherung der Geschäftskontinuität.</i>	<i>M&A-Wert wird in der Integration realisiert – doch PMI-Programme scheitern häufig an unzureichender Planung, unklarer Governance und unterschätzten Change-Management-Anforderungen.</i>
Wir erbringen Commercial Due Diligence, Transaktionsstrukturierung und Bewertung für Buy-Side-M&A in Biomethan, eFuels, BESS, Wind Onshore und PV – vom Data Room bis zum Board Approval und Deal Close.	Wir konzipieren und führen Carve-outs end-to-end durch: Trennungsplanung, TSA-Management, Spin-off-Bilanzen, Mitarbeiterübergänge (§ 613a BGB), IT-Migration und operative Unterstützung nach der Trennung.	Wir entwickeln Integrations-Roadmaps, definieren Synergie-Tracking-Rahmen, etablieren Governance-Strukturen und leiten organisatorische Restrukturierungen – von der Day-One-Bereitschaft bis zur vollständigen operativen Konsolidierung.

METHODIK

Branchenspezialisierte Beratung: Unsere M&A-Arbeit gründet auf eigener operativer Expertise entlang der Energiewende-Wertschöpfungskette – für schnellere Due-Diligence, präzisere Risikobeurteilung und glaubwürdigere Verhandlungspositionen. Transaktions- und Integrationsplanung laufen von Beginn an parallel, nicht sequenziell. Stakeholder-Management und Board-Kommunikation werden über alle Deal-Phasen hinweg aktiv gestaltet, um Alignment, Geschwindigkeit und Deal-Sicherheit zu gewährleisten.

AUSGEWÄHLTE PROJEKTERFOLGE

M&A & PMI: Zwei Wachstumsprojekte	Buy-Side-Advisory: 8+ Transaktionen	Carve-Out & Verkauf: BMH Biomethan GmbH
Führender Biomethanproduzent & -versorger Akquisition von zwei Biomethan-Anlagen (kombiniert 100 GWh/a) und 50 CNG/LNG-Tankstellen; vollständiger Buy-Side-Prozess gemanagt – Screening, Commercial DD, Verhandlung und Board Approval; PMI-Prozess organisiert und gesteuert.	Private-Equity- und strategische Investoren Advisory für 8+ Buy-Side-M&A-Transaktionen in Biomethan Upstream, eFuels, PV C&I und PV Wholesale; 3 Transaktionen erfolgreich abgeschlossen; Biomethan-Preis-Forward-Kurve (2024–2040) für Investitionsentscheidungen entwickelt.	Führender Biomethan-Händler Biomethan-Handelsgeschäft in die BMH Biomethan GmbH herausgelöst und planmäßig an bmp greengas GmbH verkauft (Feb. 2019); Mitarbeiterübergang (§ 613a BGB), IT-Migration und 6-monatige TSA-Servicephase abgeschlossen.

EnTra Consulting Mehrwert: Wir bewerten Transaktionen aus Eigentümerperspektive, nicht aus Beratersicht – mit der Unabhängigkeit, die Investoren brauchen